



RE/MAX[®]
Italia

www.remax.it



Perché **RE/MAX**

L'IMMOBILIARE NUMERO UNO AL MONDO

**ENTRA A FAR
PARTE DI UN
NETWORK DI
SUCCESSO!**





IL MONDO RE/MAX

Oltre quarant'anni di continua ed ininterrotta crescita, dalla nascita del network RE/MAX a Denver (Colorado – USA), sono il risultato più tangibile delle strategie aziendali di successo messe in atto dal nostro gruppo. Investimenti costanti nella formazione, infrastrutture tecnologiche per rispondere nel miglior modo possibile alle richieste della clientela ed essere altamente competitivi e, non ultimo, investimenti nella comunicazione e promozione del brand, una carta che per noi si è sempre rivelata vincente.

Negli anni RE/MAX ha consolidato la sua presenza mondiale in oltre 100 Nazioni, con una rete che supera i 110.000 agenti (18.000 solo in Europa) e le 7.000 agenzie (di cui 1.800 in Europa). Il bilancio per l'Italia, in cui il marchio è presente dal 1996, a fine 2016 è più che positivo. E' stata raggiunta e superata la pietra miliare dei 2.000 agenti, in 328 agenzie ed è stato battuto il suo record storico con la firma per l'apertura di 126 nuove agenzie sul territorio, realizzando un fatturato globale aggregato che supera i 41 milioni di Euro.

I CLIENTI SCELGONO RE/MAX

CUSTOMER SATISFACTION

RE/MAX si aggiudica nel 2016 il prestigioso premio di Assofranchising **"Asso del Franchising 2016"** nella categoria "Servizi". Un premio che promuove le eccellenze del franchising in Italia secondo i consumatori. Sono stati oltre centomila i consumatori che hanno valutato circa 900 insegne in franchising, divise in cinque categorie e che hanno sancito le migliori aziende per la qualità del servizio offerto.

BRAND AWARENESS

RE/MAX Italia è entrata nel 2016 nuovamente nei Superbrands, la più importante iniziativa di valorizzazione delle marche a livello globale. **"Superbrands Awards 2016"**, questo il titolo ottenuto per la seconda volta (2011), che ha visto RE/MAX, quale unico brand nell'immobiliare, per aver dimostrato negli anni di essere il marchio che ha rivoluzionato il modo di fare intermediazione, conquistando la leadership internazionale del mercato di riferimento.

Altro importante riconoscimento, tributato questa volta dagli stessi operatori del settore, sempre nel 2016, per la terza volta, è il **"Real Estate Awards"**, che ha visto eleggere RE/MAX quale Miglior gruppo immobiliare in Franchising in Italia.

RE/MAX E' LA MIGLIOR AZIENDA IN CUI LAVORARE

RE/MAX Italia, dopo essersi aggiudicata per due anni di fila (2010 e 2011) il titolo di **"Great Place to Work®"** ovvero la Miglior Azienda in cui Lavorare, ottiene nuovamente nel 2016 questo importante riconoscimento, assegnato a seguito di un voto diretto da parte della rete stessa dei suoi Affiliati al network in Italia.

LA NOSTRA VISION È CHIARA

Diventare il più grande ed innovativo network immobiliare italiano di consulenti altamente qualificati, in grado di offrire servizi di eccellenza ai propri clienti.

Ti invito a leggere con attenzione questa breve presentazione, che ha lo scopo di descrivere il modello organizzativo vincente RE/MAX e la sua filosofia, nonché illustrare le principali ragioni per le quali dovresti considerare, quale imprenditore lungimirante, di fare il **passo successivo** verso una carriera immobiliare solida e di successo, **il passo verso RE/MAX!**



A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Dario Castiglia'.

Dario Castiglia

Presidente, AD e Cofondatore RE/MAX Italia

“Il mercato in cui opero io è diverso, dubito che qui il sistema RE/MAX funzionerebbe!”



Tutti i clienti condividono una necessità comune: il desiderio di una casa propria. Hanno bisogno di una guida professionale che li segua nel delicato processo di acquisto o vendita della loro casa.

In ogni comunità al mondo, ogni anno, avvengono centinaia di transazioni immobiliari condotte da professionisti del settore. Esiste però anche una percentuale significativa di transazioni che non sono portate a termine da professionisti immobiliari. La ragione è molto semplice e consiste nel fatto che oggi spesso i clienti non hanno la sensazione di essere seguiti da professionisti competenti, pertanto perché dovrebbero pagare per un servizio che non ricevono o che non li soddisfa completamente? Ritengono non ne valga la pena.

Poiché la vita delle persone oggi è soggetta a cambiamenti molto frequenti, i nostri Consulenti immobiliari restano in contatto con tutti i loro clienti, costruendo relazioni che durano per sempre. Da questi contatti e dalle segnalazioni che ne

derivano, avviene il maggior numero di transazioni immobiliari. La collaborazione è una parte integrante del sistema RE/MAX. I Consulenti RE/MAX operano tutelando al meglio gli interessi dei loro clienti.

Uno specifico Codice di Etica regola tutti i comportamenti dei nostri Consulenti. La filosofia RE/MAX fornisce ai suoi Consulenti solide basi su cui costruire solide carriere. RE/MAX possiede le infrastrutture e le conoscenze necessarie per consentire ai propri Consulenti di avere successo nell'intermediazione immobiliare in tutto il mondo.

Ti insegneremo ad applicare strategie di acquisizione efficaci e a diventare lo specialista immobiliare per tutti i tuoi clienti. RE/MAX è qui proprio per supportarti nell'intero processo. RE/MAX ti guida nello sviluppo del TUO business.

Il successo dei Consulenti RE/MAX è comprovato in tutto il mondo!



CLIENTI PER LA VITA

IL 94,7% DEI NOSTRI CLIENTI CONSIGLIEREBBE RE/MAX AD UN FAMILIARE O AMICO.

La visione di RE/MAX è semplice:

- Offrire il massimo nel mondo immobiliare.
- Offrire le basi per il tuo successo.

RE/MAX ha abbandonato da tempo il vecchio impianto piramidale che fa discendere ruoli e compiti in modo verticale, rivoluzionando il mercato immobiliare a favore di un più moderno modello circolare nel quale ad un unico Franchisee (Broker) centrale fanno capo Agenti Immobiliari (Consulenti) collaboratori che partecipano a costi e ricavi in modo uguale e **trattengono la maggior parte delle provvigioni** in rapporto ai propri risultati. Il risultato è l'applicazione concreta della filosofia win-win (vinci-vinci) alla base del sistema, dove Tutti sono Vincenti.

Con RE/MAX conduci il tuo business in modo indipendente. Ma non sei mai solo nell'operatività quotidiana o nella pianificazione delle attività a lungo termine. Il network RE/MAX Italia e la rete di Broker RE/MAX lavorano costantemente con te.

I Consulenti operano in modo indipendente come lavoratori autonomi e percepiscono un reddito ad alte percentuali basato solo sulle provvigioni e su un sistema perfetto:

- I Broker guidano un gruppo di Consulenti al successo;
- I Consulenti offrono un servizio eccellente ai loro clienti finali;
- I Clienti finali possono contare sulla guida professionale di RE/MAX per ogni decisione nel campo immobiliare.

Il Consulente/Agente Immobiliare RE/MAX collabora con il Broker e gli altri Consulenti in una logica di condivisione dei costi e di provvigioni, come avviene in un normale studio associato. Oltre al Broker, anche il network RE/MAX supporta i Consulenti fornendo innovazione tecnologica, addestramento, formazione, servizi di Marketing e un sistema di collaborazione (MLS) senza eguali in Italia.

Il Consulente affiliato opera in costante collaborazione con persone altamente professionali, entusiaste ed ansiose di ottenere grande successo nell'ambito immobiliare. In un ambiente profondamente motivante, i Consulenti RE/MAX sono di gran lunga più produttivi di quanto potrebbero esserlo da soli.

Avere esperienza nel mercato immobiliare consente di sviluppare meglio il tuo lavoro, ma non è fondamentale.

In RE/MAX, tutto è predisposto perché il Broker/Franchisee e il Consulente/Agente possano raggiungere i loro obiettivi nel miglior modo possibile. Dopo un accurato processo di selezione, RE/MAX sottopone ai suoi affiliati un piano di addestramento e formazione con tecniche di management per gli uni e del settore immobiliare per gli altri. I risultati non tarderanno a venire.



COME FUNZIONA RE/MAX?



“RE/MAX è un marchio riconosciuto a livello mondiale. Quali strumenti di promozione e marketing ho a disposizione per distinguermi?”

Il marchio RE/MAX è uno dei più riconosciuti al mondo e in Europa. La mongolfiera che caratterizza il nostro marchio cattura l'attenzione e viene adottata in tutte le campagne di marketing.

Ogni consulente ha a disposizione un kit di marketing con tutto il materiale necessario per la sua promozione. Il kit include materiale promozionale, poster, locandine; una pratica guida di PR applicata all'immobiliare, manuali d'uso, di gestione, amministrativi e molto altro.

Campagne pubblicitarie nazionali su televisione e radio. Campagne nazionali finalizzate a promuovere il marchio vengono periodicamente organizzate per rafforzare la visibilità del marchio e dei professionisti RE/MAX.

Il materiale pubblicitario comprende anche layout specifici che assistono i Consulenti nella presa incarichi, nelle vendite di immobili e nella promozione personale.

Stampa e attività di PR includono la condivisione di tutta la rassegna stampa nazionale e internazionale che riguarda il marchio RE/MAX, comprese le sponsorizzazioni sportive, molto diffuse nel network RE/MA

Attraverso le numerose **sponsorizzazioni** sportive sostenute da RE/MAX a livello internazionale e nazionale si raggiunge un vastissimo pubblico. Tra queste citiamo la F1, il calcio, il rugby, i tornei di golf, la Coppa del Mondo di sci, le competizioni aerostatiche: tutti mezzi per incrementare la visibilità e la diffusione del nostro marchio, ben identificato attraverso la Mongolfiera.

Convention, meeting, incontri tra Affiliati offrono la giusta dose di energia che nasce dalla condivisione del successo. Spesso nel corso di questi eventi gli Affiliati più meritevoli vengono premiati per risultati raggiunti, e il loro successo è condiviso con tutti i colleghi. Gli eventi vengono promossi a livello internazionale ma anche localmente per iniziativa della singola Agenzia. In RE/MAX vige una cultura di condivisione, scambio e proattività: questa è la chiave del nostro successo. Attività multiple di promozione e comunicazione promuovono il nostro marchio e ci fanno crescere.



LA FORZA DEL MARCHIO

“Per noi fare formazione non è riempire le menti, ma aprire le menti”

RE/MAX University è l'innovativa scuola di formazione RE/MAX che si dedica al costante miglioramento delle performance dei suoi attori principali: i Broker Franchisee e i Consulenti Immobiliari.

RE/MAX University si pone come obiettivo l'eccellenza nella formazione ed è per questo che si avvale di formatori di comprovata professionalità ed efficacia.

Attraverso un'attenta valutazione dei bisogni formativi, RE/MAX University presenta una gamma completa di percorsi formativi erogati tramite:

Corsi d'aula: docenti esperti, esercitazioni pratiche e contenuti di alto livello forniscono una formazione d'aula eccellente e orientata allo sviluppo di competenze indispensabili per performance di alto profilo professionale.

Aggiornamenti On-site: interventi di esperti e convegni d'aggiornamento nella maggior parte delle piazze italiane.

Aule Virtuali: l'Aula Virtuale dei Webinar riflette i contenuti e le modalità del normale corso in aula ed è caratterizzata da formazione interattiva erogata live via internet.

I CREDITI FORMATIVI

La Formazione in RE/MAX rappresenta un Valore Cardine. Per questa ragione premiamo coloro che investono nella formazione attribuendo crediti formativi per ogni esperienza d'aula.

Al raggiungimento di un certo numero di crediti RE/MAX Italia riconosce un certificato di competenze che l'affiliato potrà promuovere sul mercato come sigillo di garanzia per le proprie prestazioni rivolte ai clienti.

Ogni agente trova sulla propria pagina personale RE/MAX, nella sezione certificazioni, il logo relativo al livello raggiunto.

Di seguito i traguardi che gli affiliati potranno raggiungere:

Da 121 in poi **TOP MASTER***



Da 61 a 120 **MASTER**



Da 20 a 60 **FIRST GRADUATE**



*Per mantenerlo occorre ottenere 50 crediti formativi annui.



IL VALORE DELLA FORMAZIONE

PERCORSO FORMATIVO PER I CONSULENTI IMMOBILIARI

Il percorso formativo di RE/MAX è dedicato e finalizzato alla crescita ed allo sviluppo del business dei Consulenti Immobiliari. È innovativo, sempre aggiornato e adeguato

al mercato italiano ed internazionale. E' rivolto sia ai professionisti del settore che ai neofiti.

I Consulenti Immobiliari rappresentano il motore della nostra organizzazione e affinché possa esprimere il massimo

dei giri, diventa fondamentale migliorarne le competenze attraverso un percorso specifico, studiato per ottenere questo obiettivo.



STARTUP NEWCOMER

Formazione iniziale erogata dal Broker direttamente in agenzia che si pone come obiettivo quello di agevolare l'ingresso dei nuovi affiliati attraverso la conoscenza delle modalità operative, del codice deontologico e degli strumenti RE/MAX.



YOUR RE/MAX CAREER

Il fiore all'occhiello della formazione per Consulenti RE/MAX. Una carriera professionale di successo è correlata alle conoscenze acquisite durante questa esperienza formativa, unica nel suo genere e soprattutto efficace in quanto permette di toccare con mano le armi segrete del nostro sistema: strumenti, strategie e piani di marketing che hanno reso gli Agenti Immobiliari RE/MAX i più produttivi al mondo!



SUCCEED AGENT MENTORING PROGRAM

Come trasformare in azioni le conoscenze acquisite durante il Your RE/MAX Career.

Infatti queste otto settimane di formazione possono essere considerate il tirocinio del Consulente RE/MAX. Stabiliti gli obiettivi si va direttamente sul campo per la messa in pratica delle conoscenze. Possiamo definire questo programma "l'architrave della carriera di un Top Producer RE/MAX".



RE/MAX & YOU LIST e RE/MAX ILIST CERTIFIED

Corso base e avanzato sull'utilizzo degli strumenti informatici RE/MAX dell'applicabilità per guadagnare di più e risparmiare tempo.



TOM FERRY'S SALES POWER

Ti piacerebbe avere in ufficio il miglior formatore mondiale di Agenti Immobiliari 24 ore su 24? Ecco a voi Tom Ferry con il suo progetto "Sales Power" ovvero 14 settimane di contenuti erogati all'interno delle agenzie sotto la guida del Broker.



BILANCIO DI COMPETENZE

Vuoi conoscere quali sono le competenze che hai sviluppato? Quali meritano di essere migliorate? Attraverso lo studio di indicatori che misurano lo sviluppo di quelle competenze fondamentali per il successo, avrai la possibilità di capire quali sono le tue aree di miglioramento attraverso l'analisi dei tuoi tratti della personalità, delle tue competenze tecniche e delle tue abilità nella comunicazione. Un assessment di alto profilo per il raggiungimento dell'eccellenza professionale.



“Comprendo che una volta entrato in un’agenzia RE/MAX sono in affari in proprio, ma quali sono i vantaggi di operare in RE/MAX?”

I benefici per il Consulente sono molteplici:

- **Imprenditore a basso investimento**
- **Immediato Start-up con investimento minimo**
- **Massime Provvigioni**
- **Massima autonomia e libertà operativa**
- **Promozione personale**
- **Costruire per se e non per un capo**
- **Interscambio e massima collaborazione**
- **Miglior qualità della vita**
- **Segnalazioni da tutto il mondo**
- **Nessun limite di zona**
- **Convention nazionali ed internazionali**
- **Formazione professionale**
- **Strumenti di tecnologia e marketing innovativi**
- **Gruppo ed immagine internazionale**

La condivisione di esperienze è una delle strategie più efficaci applicate da RE/MAX. Ciò include incontri pianificati durante l’anno, in cui si fanno work shop e si costituiscono

gruppi di lavoro ad hoc per Broker e Consulenti immobiliari, con argomenti specifici legati all’attività quotidiana di ciascuno.

Con RE/MAX non ti devi assillare o perdere tempo con attività che esulano dal tuo business principale. Il sistema RE/MAX fa in modo che tu ti possa concentrare esclusivamente sull’attività immobiliare, nei tuoi settori di specializzazione (residenziale, commerciale, di prestigio ecc.) che decidi tu stesso, sulla base delle esigenze dei tuoi clienti. Inoltre grandi opportunità di business ti vengono offerte da RE/MAX Corporate, che si occupa della gestione di Grandi Clienti, istituzioni e mondo imprenditoriale, con particolare attenzione alle dismissioni di patrimoni immobiliari ad uso residenziale, commerciale, industriale e terziario. In aggiunta a ciò puoi contare su Money Max®, la rete esclusiva di Consulenti creditizi per le Agenzie immobiliari RE/MAX in Italia.

In RE/MAX TU sei la nostra principale priorità. I tuoi successi sono i nostri successi. I benefici di appartenere al gruppo RE/MAX sono molteplici.



IN RE/MAX SEI “IN PROPRIO, MA NON DA SOLO”



“Internet sta diventando sempre più importante nella vita quotidiana. Che tipo di strumenti tecnologici mi assisteranno nell’aspetto amministrativo e di gestione immobili?”



Con RE/MAX non sei solo, specialmente per quanto attiene il supporto tecnologico. Sappiamo benissimo che la tecnologia non potrà mai sostituire l’agente immobiliare, ma di sicuro gli agenti che si servono della tecnologia rimpiazzeranno quelli che non lo fanno. RE/MAX ha creato una piattaforma specifica ed articolata per potenziare il tuo business e la tua produzione. I siti personali degli agenti e quelli d’agenzia sono legati a livello nazionale ed internazionale, il che genera migliaia di contatti.

Global.remax.com. RE/MAX dispone del primo e unico portale mondiale di immobili, multi lingua, multi valuta e multiculturale. Il sito www.global.remax.com è una risorsa fondamentale per chi cerca e vende casa, con oltre un milione di annunci immobiliari tradotti in più di 40 lingue e valute, con gallery fotografiche, descrizioni, mappe e informazioni.

iConnect è il tuo punto di riferimento indispensabile per ogni tua necessità gestionale. Ti consente di raggiungere con estrema semplicità tutta la tecnologia RE/MAX con un semplice click.

iList è il CRM RE/MAX che non solo ti consente di gestire il tuo portafoglio di immobili, ma include anche la gestione dei contatti dell’agenda personale e d’agenzia e la ricerca del potenziale acquirente. Ti dà inoltre l’opportunità

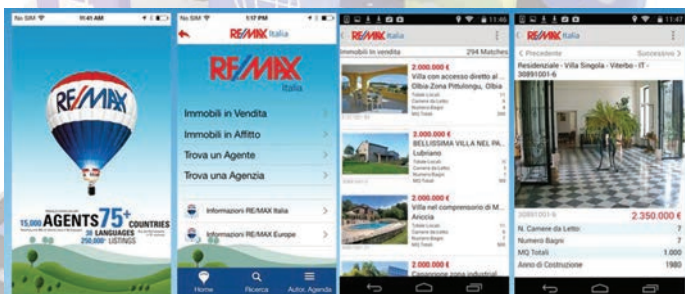
di inserire richieste di immobili che si incrociano con tutti gli altri già presenti nella piattaforma MLS. Inoltre il sistema elabora report e statistiche su immobili e contatti, molto utili nel tuo quotidiano lavorativo.

iMarketing e Marketing Centre. La tecnologia ti supporta anche dal punto di vista promozionale, con strumenti come iMarketing e Marketing Centre, che facilitano e velocizzano la creazione di materiale pubblicitario e la comunicazione con i tuoi clienti.

I Social Network sono diventati un canale promozionale importante; RE/MAX Italia ne facilita l’uso grazie a manuali e corsi dedicati, messi a disposizione della rete.

App RE/MAX Italia, il modo più veloce per cercare immobili in tutto il mondo. Facilmente scaricabile su tutti i dispositivi da App Store e Google Play. Collegati a www.remax.it/mobile

Max Match il portale del venditore. Max Match è il portale per chi vende e affitta casa, lo strumento che aiuta il cliente a vendere casa grazie alla collaborazione delle Agenzie RE/MAX. Scopri di più su www.remax.it/maxmatch



Scarica la nuova app direttamente dal sito www.remax.it/mobile



TECNOLOGIA ALL’AVANGUARDIA

“Una delle ragioni per cui affiliarsi a RE/MAX ha senso, è che io voglio operare in un gruppo che collabori. Come mi metto in comunicazione con le altre agenzie RE/MAX? Sia quelle vicine che quelle nel resto del mondo?”

Il network RE/MAX è esteso, e allo stesso modo lo sono le risorse che mettiamo a disposizione di tutta la rete. iConnect, il palcoscenico generale di tutte le attività, ti consente di accedere a tutti gli immobili disponibili in Europa, a tutti i profili personali degli agenti e delle agenzie, agli incroci e segnalazioni. Puoi fare ricerche geografiche in tutto il mondo per trovare l'agenzia o l'agente RE/MAX di tuo interesse.

Con **Mainstreet**, la rete intranet internazionale, nel momento stesso in cui entri a far parte del network sei connesso a tutti gli oltre 7.000 uffici RE/MAX e 100.000 agenti RE/MAX nel mondo.

Ogni Nazione RE/MAX organizza in Europa meeting locali più volte l'anno e convention nazionali. RE/MAX LLC, la casa madre, organizza ogni anno tra febbraio e marzo una

Convention negli Stati Uniti che vede la partecipazione di tutti gli Affiliati ed ospiti nel mondo. RE/MAX Italia organizza annualmente la sua convention nazionale, un momento importante di incontro, condivisione, formazione, divertimento e celebrazione dei risultati dei migliori nella rete. Anche la sede Europea di Vienna organizza ogni anno una convention internazionale aperta a tutte le Nazioni in Europa.

Attraverso le numerose newsletter cartacee ed elettroniche realizzate dalla sede, ogni Affiliato ha la possibilità di promuovere localmente il marchio e farsi pubblicità.

Il nostro scopo è rendere la tua vita professionale molto più semplice. Pensiamo noi a procurarti tutte le risorse necessarie in modo tale che tu possa dedicarti alla tua attività primaria: costruire il tuo successo sulle basi di una solida carriera in RE/MAX.



*Member territory ©2018 RE/MAX, LLC. All Rights Reserved. Each office is independently owned and operated. 1810434

IL NETWORK

“RE/MAX offre la possibilità di specializzarsi nel settore degli immobili di prestigio o in quello d’impresa?”



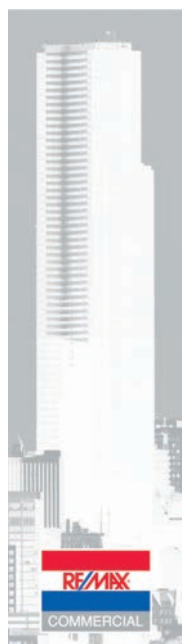
RE/MAX detiene uno dei portafogli più numerosi di immobili “di prestigio” e “di impresa”, con numerosi rappresentanti designati, la cui preparazione ed esperienza non può che condurre a risultati certi.



RE/MAX COMMERCIAL: gli immobili commerciali

Nel network RE/MAX ci sono oltre 3.000 Agenti specializzati nel settore degli immobili commerciali, in oltre 45 Nazioni con più di 500 divisioni commerciali in tutto il mondo. Gli Affiliati RE/MAX dall’anno dell’implementazione della divisione commerciale, il 2003, hanno generato

oltre 10 miliardi di dollari in volumi di commissioni per immobili commerciali totalizzando oltre 30.000 transazioni. La divisione commerciale di RE/MAX offre inoltre formazione, siti web e materiale di vendita e di marketing dedicato, oltre ad incontri periodici di aggiornamento in materia.



THE RE/MAX COLLECTION: gli immobili di prestigio

Nel dicembre 2015 RE/MAX Italia ha inaugurato la prima agenzia a firma The RE/MAX Collection in Italia, marchio di alta gamma e prestigio di RE/MAX, con un piano di sviluppo che prevede l’apertura di circa 15 agenzie in Italia nel quinquennio 2015 - 2020.

La divisione Collection rappresenta il fiore all’occhiello dell’offerta immobiliare RE/MAX, specializzata nelle transazioni di immobili di pregio. Strumenti dedicati per soddisfare la clientela più esigente. Ad essi si aggiunge il prestigioso magazine semestrale “LUXURY | The art of living”, la prima rivista a cura di RE/MAX Italia, dedicata agli immobili di lusso appartenenti al circuito “The RE/MAX Collection” nel nostro Paese.

Attraverso il programma RE/MAX Collection hai le risorse adeguate da subito per presentarti al meglio ai tuoi clienti come professionista del lusso, con accordi esclusivi con le riviste italiane e internazionali più prestigiose quali House 24, Unique Homes, The Wall Street Journal, Du pont Registry e molte altre.

MONEY MAX: un’ulteriore opportunità per la rete RE/MAX

Money Max, società partecipata al 51% da RE/MAX Italia e al 49% da Credipass, nasce nel 2011 con l’obiettivo di promuovere i prestiti Agos, azienda leader nel credito al consumo. Dopo cinque anni di attività Money Max ha erogato oltre 3.000 prestiti personali per un controvalore di 35 milioni di Euro. La sinergia tra gli agenti Money Max e gli agenti RE/MAX, permetterà uno sviluppo ancora più rapido sul territorio, con il vantaggio per la rete RE/MAX di avere a disposizione un esperto del finanziamento personale, ampliando così la gamma di servizi offerti. L’obiettivo a fine 2018 è erogare oltre 2.000 finanziamenti annui per un controvalore di 25 milioni di Euro.

SPECIALIZZARSI CON RE/MAX

REMAX COMMERCIAL/REMAX COLLECTION

“Sto realmente considerando l’idea di entrare a far parte del gruppo RE/MAX, costruendomi una carriera di successo. Qual è il prossimo passo da compiere?”

E’ il momento migliore per entrare a far parte di un network che ti supporti nel costruire un business solido, affidabile e duraturo nel tempo. Ci auguriamo che questa brochure ti aiuti a prendere la decisione giusta circa il tuo ingresso in RE/MAX. Questa pubblicazione può darti un’idea della vasta gamma di servizi che rendono RE/MAX il principale gruppo immobiliare al mondo.

In RE/MAX TU rappresenti la nostra priorità. I tuoi risultati sono i nostri. Questa è la ragione per la quale lavoriamo duramente per offrirti il supporto e i servizi necessari per essere un leader nel tuo settore.

Ci auguriamo di poter discutere di tutto ciò in modo più approfondito con te. Siamo certi che nel momento

in cui dai uno sguardo a tutti i servizi e gli strumenti messi a tua disposizione da RE/MAX, ti renderai conto che è la scelta migliore che tu possa fare oggi, per assicurarti un futuro professionale di successo.



È IL MOMENTO MIGLIORE PER ENTRARE IN RE/MAX

VISION

Diventare il più grande ed innovativo network immobiliare italiano
di consulenti altamente qualificati, in grado di offrire
servizi di eccellenza ai propri clienti.



L'immobiliare numero uno al mondo
www.remax.it



**É IL MOMENTO
DI FARE
LA SCELTA
GIUSTA**

**VENDIAMO CASA
OGNI 42 MINUTI**



Qui il tuo biglietto da visita



Una rete internazionale di agenzie immobiliari autonome e indipendenti

Ultima ristampa Marzo 2017