



Dedicato a chi ha sempre
sognato di volare alto.

Segui RE/MAX Italia anche su



Newsletter Flash | 30 giugno 2017



SAVE THE DATE | 28 SETTEMBRE 2017
Inaugurazione Nuova Sede RE/MAX Italia
- Milano -



Da segnare in agenda!

L'inaugurazione della nuova prestigiosa sede RE/MAX Italia si terrà

GIOVEDÌ 28 SETTEMBRE
IN VIA VITTORIO LOCCHI, 3 A MILANO
DALLE ORE 17.00

Seguiranno dettagli sull'evento e sulle modalità di partecipazione!

Vi aspettiamo!

21 NUOVI PROFESSIONISTI RE/MAX QUESTA SETTIMANA!

RE/MAX® City Home, Sant'Agata Li Battiati (CT) – Carlo Emilio Simone Tranchida

RE/MAX® Specialisti Immobiliari, Genova – Ezio Giradi

RE/MAX® Key House, Roma – Fabrizio Signoretti

RE/MAX® Loserimm, Rho (MI) – Paolo Carzaniga

RE/MAX® Home District, Brescia – Anna Rabolini

RE/MAX® Home District, Brescia – cesare Zanibelli

RE/MAX® Sfera, Torino – Roberto Lodezzano

RE/MAX® Dolcevita, Roma – Luciano Montemusso (assistente d'ufficio)

RE/MAX® Dolcevita, Roma – Andrea D'Andrea

RE/MAX® Specialisti Immobiliari, Genova – Chiara Longo (assistente d'ufficio)

RE/MAX® Target, Dueville (VI) – Beatrice Dalle Molle

RE/MAX® Island, Olbia (OT) – Debora Pia Deiana

RE/MAX® Legend, Roma – Giammarco Billi

RE/MAX® Legend, Roma – Federico Oliva

RE/MAX® Legend, Roma – Daniele Tenente

RE/MAX® Legend, Roma – Roberto Paladini

RE/MAX® Legend, Roma – Luigi Zilli

RE/MAX® Legend, Roma – Emanuele Egidi

RE/MAX® Target, Dueville (VI) – Sabrina Cesarato

RE/MAX® Specialisti Immobiliari, Genova – Roberta Nardi

RE/MAX® Specialisti Immobiliari, Genova – Paola Lercari

NUOVE APERTURE QUESTA SETTIMANA



RE/MAX Terra Dorata

in Via Don Minzoni, 60

61045 - Pergola (PU)

www.remax.it/terradorata

Broker: Fiorenzo Renzaglia

Broker: Fernando Marchetti

Broker: Altea Tonelli

Broker: Barend Jeroen Van Gilst



RE/MAX Excellence

in Sferracavalli, 61

03043 - Cassino (FR)

www.remax.it/excellence

Broker: Giuseppe Paoella

LE NUOVE AGENZIE RE/MAX A BORDO NELLA CITTA' DI...

PIOVE DI SACCO, provincia di Padova



Da sinistra Alessandro Munari e Daniele Sambin

Diamo il benvenuto a bordo sulla Mongolfiere RE/MAX al neo broker **Daniele Sambin** che aprirà la sua agenzia **RE/MAX Sunbeam a Piove di Sacco** in provincia di Padova.

Complimenti ad **Alessandro Munari**, Area Sales RE&MAX Italia.

MILANO



Da sinistra Dario Castiglia, Michela Lombardi, Massimiliano Lombardi, Andrea Turola e Francesco Celenza

RE/MAX Renova raddoppia e dopo l'agenzia di Cernusco sul Naviglio, **aprirà una nuova agenzia RE/MAX a Milano.**

Ci congratuliamo con i broker **Michela Lombardi, Massimiliano Lombardi e Andrea Turola** che hanno confermato e raddoppiato la loro fiducia in RE/MAX!

Complimenti a **Francesco Celenza**, Area Sales RE/MAX Italia

IX CONVENTION RE/MAX EUROPE

Lisbona | 18 - 20 ottobre 2017

Sono aperte le registrazioni - www.reucon17.eu



Changing the Game

9th European Convention
October 18-20, 2017
Lisbon, Portugal

www.reucon17.eu

Early Bird Pass

FINO ALLE 12.00 AM DEL 4 LUGLIO 2017

COSTO BIGLIETTO

€ 469.00 (IVA inclusa)

Regular Convention Pass

DAL 5 LUGLIO AL 6 OTTOBRE 2017

€ 569.00 (IVA inclusa)

On-site Pass

IN LOCO DAL 18 AL 20 OCTOBER 2017

€ 699.00 (IVA inclusa)

NEWSLETTER SETTIMANALE



RE/MAX[®]
Italia

Agenda della IX Convention RE/MAX Europe

- **Special Event hosted by RE/MAX Portugal**

Tuesday, October 17, 2017

19:00 – 01:00 Welcome Reception hosted by RE/MAX Portugal
at *LX Factory* - FREE ENTRY -

Registration required under welcomeparty@remax.pt

LX FACTORY

R. Rodrigues de Faria 103, 1300 - 501 Lisboa

- **Pre-Convention Agenda for Broker Owners and Agents**

Wednesday, October 18, 2017

13:00 – 17:00 Agent Workshop
Pavilhão Carlos Lopes

13:00 – 17:00 Broker Owner Workshop
Pavilhão Carlos Lopes

- **Convention Agenda**

Wednesday, October 18, 2017

19:00 Cocktail Reception
Location tba

Thursday, October 19, 2017

09:00 **Morning Session Part I** - *Pavilhão Carlos Lopes*

10:45 Coffee Break

11:15 **Morning Session Part II**

12:30 Lunch

14:00 **Breakout Sessions Part I**

15:15 Coffee Break

15:45 **Breakout Sessions Part II**

17:00 End of Convention Day 1

19:00 Fun Night - *Location tba*

Friday, October 20, 2017

09:00 **Morning Session Part I** - *Pavilhão Carlos Lopes*

10:45 Coffee Break

11:15 **Morning Session Part II**

12:30 End of European Convention 2017

Agenda items are subject to change.

L'evento ospiterà più di mille professionisti dell'immobiliare RE/MAX provenienti da tutta Europa. Non puoi mancare!

www.reucon17.eu

Register now!



- The greatest pleasure lies in the anticipation!
- Book as soon as possible to ensure your hotel room at the Sheraton Lisboa Hotel & Spa*****
- The early bird rate is only available until July 4th
- Convention tickets are limited, don't be the one missing out!

Website: www.reucon17.eu

4 CHANGING THE GAME | #REUCOM17



See you in Lisbon!

October 18 - 20 | Lisbon, Portugal
Pavilhão Carlos Lopes

6 CHANGING THE GAME | #REUCOM17

NEWSLETTER SETTIMANALE



RE/MAX[®]
Italia

VUOI DIVENTARE UNA DELLE PIU' GRANDI AGENZIE RE/MAX IN ITALIA? DEVI RECLUTARE!



Organizza il tuo Career Day in agenzia

Scrivi una mail a university@remax.it proponendo la data di tua scelta. Qualora un'agenzia volesse organizzare un Career Day presso la propria sede, RE/MAX Italia si rende assolutamente disponibile a fornire tutto il supporto organizzativo e strategico necessario, mettendo a disposizione dei Broker anche risorse interne in qualità di relatori. E inoltre: **hai più di 20 prospect?** In questo caso RE/MAX Italia si farà carico dei costi organizzativi dell'evento.

RE/MAX Italia sta inoltre **pianificando** a sostegno di questi eventi, **investimenti consistenti** e mirati in ambito **Social e Digital**, su portali di settore e generalisti.

Disponibile in iConnect intranet un utile **Kit di marketing** per pianificare al meglio la promozione dell'evento, invitare i vostri prospect, ecc. (DEM, loghi, video, [comunicato stampa](#) ecc.)

Il prossimo Career Days si terrà a... **Broker RE/MAX ditelo voi!!!**



RE/MAX[®]
Centro Immobiliare

5 LUGLIO – dalle 18.30

C/O Hotel Ibis Style
Via Fusinato, 25 - Varese
Per info: cim@remax.it



RE/MAX[®]
Evolution

6 LUGLIO dalle 15.00

C/O Hotel Golden Palace
Via Arcivescovado, 18 - Torino
Per info: evolution@remax.it



RE/MAX[®]
Prime

6 LUGLIO – DALLE 11.00 ALLE 13.00

c/o Open Milano
Viale Monte Nero, 6 - Milano
Per info: prime@remax.it



RE/MAX[®]
Empower

6 LUGLIO – DALLE 10.00 ALLE 12.00

c/o Agenzia RE/MAX Empower
Via Cesare Cesariano, 10 - MILANO
Per info: empower@remax.it



RE/MAX[®]
Expo, Expo2, Expo3,
Expo4, Expo5,
Immobili & Stili

11 LUGLIO – DALLE 14.30

c/o Hotel Settecento – sala Caravaggio
Via Milano, 3 – Presezzo (BG)
Per info: expo5@remax.it



RE/MAX[®]
Quality House

13 LUGLIO – dalle 10.00 alle 13.00

Hotel Sina Astor
Viale Carducci 54 -Viareggio - LU
Per info: qualityhouse@remax.it



RE/MAX[®]
ABCcase – Crono
Skuadra – Skuadra 2

18 LUGLIO – DALLE 10.00 ALLE 13.00

C/O Best Western Premier Hotel Galileo
Via Venezia 30 - Padova
Per info: abccase@remax.it
Per info: Crono 049 5464401
Per info: skuada@remax.it
Per info: skuada2@remax.it





14 SETTEMBRE – DALLE 10.00 ALLE 12.00

c/o Agenzia RE/MAX Empower
Via Cesare Cesariano, 10 - MILANO
Per info: empower@remax.it



21 SETTEMBRE

Location da definire
Viadana (MN)
Per info: goldenhouse@remax.it



22 SETTEMBRE

C/O Agenzia RE/MAX Recapital
Via Manzoni, 10 - Cremona
Per info: recapital@remax.it



26 SETTEMBRE

Location in fase di definizione
Firenze
Per info: rinascimento@remax.it



29 SETTEMBRE

Location in fase di definizione
Novara
Per info: realestaterevoluzion@remax.it



12 OTTOBRE – DALLE 10.00 ALLE 12.00

c/o Agenzia RE/MAX Empower
Via Cesare Cesariano, 10 - MILANO
Per info: empower@remax.it



9 NOVEMBRE – DALLE 10.00 ALLE 12.00

c/o Agenzia RE/MAX Empower
Via Cesare Cesariano, 10 - MILANO
Per info: empower@remax.it



14 DICEMBRE – DALLE 10.00 ALLE 12.00

c/o Agenzia RE/MAX Empower
Via Cesare Cesariano, 10 - MILANO
Per info: empower@remax.it



CONTEST di RECLUTAMENTO

Chi sarà stato il top recruiter di Giugno?

Contest di Reclutamento



Questo mese il Miglior Reclutatore si aggiudicherà **un Voucher del valore di 1.000€** utilizzabile nel **Marketing Center RE/MAX** per acquistare stampati, brochure, realizzare leaflet e cartoline e tanti altri materiali utili per realizzare i vostri eventi di reclutamento in maniera professionale ed incrementare il numero dei vostri affiliati.

Da sabato 1° luglio le classifiche si azzereranno e tutti sarete nuovamente in gara per aggiudicarvi il premio del mese di Luglio.

**TROVI LE INFORMAZIONI DETTAGLIATE NELLA
INTRANET RE/MAX ITALIA
NELLA SEZIONE RISERVATA AI BROKER**

#LACASARIPARTE

ROMA | 6 LUGLIO

ROMA, 6 LUGLIO 2017, ORE 10.00

Camera dei Deputati
Palazzo del Seminario, Sala del Refettorio
Via del Seminario, 76



www.osservatorioimmobiliaredigitale.it



Dario Castiglia, Presidente RE/MAX Italia, tra i relatori de #lacasariparte, evento dedicato alla #casa dove politica, associazioni e imprese si confronteranno su temi di grande attualità. L'appuntamento è a #Roma, giovedì 6 luglio, ore 10.00, nella "Sala del Refettorio" del Palazzo del Seminario (Camera dei Deputati). L'evento è #gratuito, a numero chiuso e con #registrazione obbligatoria.

#REMAXItalia OID Osservatorio ImmobiliareDigitale

#immobiliare RETV

#FIMAA Fiaip - Federazione Italiana Agenti Immobiliari Professionali

#Confedilizia

NEWSLETTER SETTIMANALE



RE/MAX[®]
Italia



REAL ESTATE SECRETS

Pillole di saggezza raccolte per Voi dal Nostro Presidente Dario Castiglia

I livello del servizio offerto incide sul successo

Internet è un'arena formidabile in cui fare affari. Ci permette di proporre i nostri servizi e i nostri immobili ad un pubblico più vasto. La creazione di un sito web ci consente di espanderci nel mondo del marketing a 24-ore. **È uno strumento di cui tutti gli Agenti dovrebbero disporre.** Più strumenti abbiamo a disposizione e più li sappiamo utilizzare correttamente, più saremo abili ed esperti.

Andiamo incontro ad un problema se tentiamo di utilizzare uno strumento per scopi diversi da quelli per cui è stato creato, elevandolo al "livello magico, misterioso". Internet non è la risposta magica per vendere immobili. Molte persone hanno consacrato internet ad un livello di adorazione che non si merita.

Internet renderà un buon Agente migliore. I buoni Agenti dispongono di abilità di vendita e applicano giornalmente la "Disciplina del Campione". Internet non renderà vincente un Agente con scarse abilità. I successi o i fallimenti nel mercato immobiliare non saranno mai basati su un sito web o sulla presenza in internet. Gli Agenti di successo saranno capaci di conquistare quote di mercato più importanti grazie all'efficace utilizzo di Internet.

Gli Agenti immobiliari saranno sempre ricompensati in base al livello del servizio fornito ai propri clienti. Il livello del servizio può essere definito da tre componenti:

Abilità di vendita

Il requisito principale di un agente immobiliare è l'abilità di porre domande che spingono il cliente o prospect al risultato desiderato, ovvero il risultato migliore per il cliente o prospect.

Per diventare un Consulente, devi elevare le tue abilità e conoscenze al di sopra dei normali Agenti Immobiliari. Vuoi essere una risorsa di valore per i tuoi clienti e prospect e vuoi che ti considerino un consulente di fiducia quanto il loro dottore, dentista, avvocato o commercialista.

Earl Nightingale disse: "Nella vita siamo tutti pagati in base alle nostre abilità di vendita". Non ha qualificato la professione. Ha detto "tutti noi". Se consideri i dottori, i dentisti e gli avvocati più di successo, noterai che hanno solide abilità di vendita e una buona conoscenza tecnica.

Abilità di Time Management

Il tempo è il nostro bene più prezioso, nessuno di noi sa quanto ce ne rimane. L'altro giorno ho chiesto a un cliente: "Se avessi 10 milioni di Euro oppure una quantità di tempo illimitato, cosa sceglieresti?". Dopo una lunga pausa, con mio stupore, mi rispose "Potrei avere metà di

ognuno?”. Quale sceglieresti? Hai solo due opzioni: 10 milioni di Euro o il tempo illimitato. Quale preferiresti avere?

Io sceglierei il tempo. Posso sempre guadagnare più soldi ma non posso avere più tempo. Potrei accettare i soldi ora e sparire domani. Il tempo ha più valore perché sarà sempre un'incognita e comunque è limitato. Stai sfruttando al meglio il tuo tempo?

Ecco una tecnica per sfruttare al meglio il tuo tempo. Prima di andartene oggi, pianifica il tuo domani. Scrivi su un foglio le sei cose più importanti che dovrai fare domani, e domani inizia la tua giornata svolgendo l'attività numero 1 fino ad averla completata. Focalizzati solo sull'attività numero 1 e su nient'altro fino a che non sia conclusa. Poi procedi con la seconda attività e così via, fino a che non completi le attività della tua lista. Se non riesci a terminare, non ti preoccupare. Ripeti il processo e ricomincia il giorno dopo.

Questa tecnica è stata consigliata gratuitamente a un CEO di una grande azienda. Il consulente di gestione gli disse: “ Usala per 30 giorni e inviami un assegno con l'importo che rispecchia il valore di questo consiglio”. Dopo 30 giorni il consulente di gestione ricevette un assegno di \$25.000. Perché non la provate per 30 giorni?

Conoscenza del Business

Devi capire e sapere dove ha origine il tuo business. Da dove arriva il profitto? Quali sono le

attività che ti fanno guadagnare di più? In che modo puoi approfondire le aree in cui sei specializzato? Cerca di guadagnare di più da quello che sai fare meglio. Queste sono le componenti di conoscenza del tuo business.

Devi tenere traccia dei processi inerenti la tua attività, a partire dal primo contatto fino alla firma del contratto. Tenerne traccia ti fornirà un modello da seguire per costituire il tuo business. Non puoi cambiare o sistemare la tua attività con risultati rilevanti senza sapere dove sei oggi. Fermati ora e prendi in considerazione la tua posizione attuale. Poi crea un sistema per tracciare il tuo impegno nella ricerca di prospect, creazione dei lead, appuntamenti con i compratori e con i venditori, i contratti, gli incarichi in scadenza e le transazioni chiuse. Prenditi del tempo per comprendere e conoscere i tuoi processi e la tua attività.

Internet è uno strumento straordinario da cui tutti possono trarre vantaggio. Fai in modo che non sia l'unico o il più importante strumento che utilizzi. Assicurati di migliorare le tue competenze e di acquisirne delle nuove utilizzando i tre componenti sopra citati. Dovrebbero essere come quella vecchia chiave inglese che si adatta bene alla tua mano ed è facile da utilizzare.

**VI RICORDIAMO CHE LE “PILLOLE DI SAGGEZZA” SONO
SCARICABILI DALLA NOSTRA INTRANET | SEZIONE
FORMAZIONE | RUBRICA REAL ESTATE SECRETS**

#FORMAZIONE DI ALTO LIVELLO PER GLI AGENTI RE/MAX IN SDA BOCCONI



«IL MARKETING IMMOBILIARE» CORSO DI FORMAZIONE MANAGERIALE PER I PROFESSIONISTI RE/MAX



SDA Bocconi
School of Management

Si è concluso oggi il Corso di Formazione
“**Il Marketing Immobiliare**” realizzato in esclusiva
da **SDA Bocconi School of Management**
per gli agenti immobiliari **RE/MAX Italia**.

Due giorni di formazione di alta qualità che permetterà
ai nostri professionisti di offrire ai loro clienti
un servizio sempre più performante!

#chisiformanonsiferma

NEWSLETTER SETTIMANALE



RE/MAX
Italia

iList base corso online

Sono disponibili le registrazioni dei webinar del **Corso online iList base**. Per vederle clicca sull'icona e registrati al link.

**CONTATTI
E
RICERCA IMMOBILI**

**IMMOBILI
ED
iMARKETING**

**RICHIESTE
MLS**

**PROFILO PERSONALE,
AGENDA E
DASHBOARD BASE**

Importante!!!

Dopo aver seguito tutte e 4 le sessioni del Corso Online iList base, ricordati **DI INVIARE IL MODULO PER L'ATTESTAZIONE DELLA FREQUENZA DEL CORSO BASE** che puoi [scaricare da questo link](#).

L'autocertificazione di frequenza al Corso online iList base di permetterà di **ACCEDERE AL CORSO AVANZATO: ILIST CERTIFIED & WEB REAL ESTATE.**

Leggi Bene!

REGOLAMENTO e CERTIFICAZIONE:

A conclusione delle 4 sessioni verranno verificati la frequenza ed il livello di attenzione che dovranno risultare pari o superiori all'80% e gli esiti saranno comunicati ai partecipanti.

Per coloro invece che non si siano collegati ai Webinar LIVE e visioneranno successivamente le 4 sessioni ONLINE sarà necessario attestare la frequenza tramite l'invio del modulo in allegato all'indirizzo: university@remax.it

Dopodiché sarà possibile partecipare al corso avanzato, iList Certified, che sarà invece in modalità del classico corso d'aula, e unito al Web Real Estate, avrà una durata di due giornate.

A breve verranno pubblicate anche le date per il corso iList Certified & Web Real Estate.

La certificazione iList Certified verrà infine attribuita solo a coloro che completeranno l'intero percorso proposto, e come già accade, previa verifica del corretto utilizzo dello strumento in questione.

Il dipartimento University rimane a disposizione per ulteriori chiarimenti.

NOVITA' – Learning Hour



05 luglio 2017

Vendere grazie ad un'efficace Partnership con il venditore

Relatore: **Domenico Delle Fontane**

Il tema di questa Learning Hour: Realizzare un'efficace partnership con il venditore dell'immobile è alla base del successo di un Agente Immobiliare. Coinvolgerlo costantemente in ogni fase della gestione dell'incarico, condividere piani di marketing, risultati, difficoltà, obiezioni degli acquirenti, significa ritrovarsi un consapevole interlocutore quando si tratterà di gestire una offerta.



RE/MAX University è lieta di presentare le **LEARNING HOUR** ovvero momenti di condivisione delle conoscenze e delle esperienze dedicate a diverse tematiche immobiliari.

Il nostro obiettivo è quello di produrre costantemente opportunità di apprendimento per i nostri Consulenti Immobiliari e per i Broker RE/MAX.

Si tratta infatti di **appuntamenti settimanali gratuiti**, della durata di 60 minuti, finalizzati a migliorare le conoscenze degli affiliati.

Ogni LEARNING HOUR sarà curata da un **Relatore selezionato da RE/MAX University**, che opera con successo all'interno della nostra Rete e sarà trasmessa in modalità **Webinar**.

Tutti gli interventi verranno registrati al fine di creare un "archivio di saggezza" RE/MAX all'interno della Intranet a cui tutti gli affiliati potranno accedere ed attingere, in qualsiasi momento e sulla base di quelli che sono i bisogni formativi personali.

I Webinar RE/MAX University saranno erogati **il mercoledì mattina dalle 9.30 alle 10.30** ed il calendario degli interventi sarà costantemente aggiornato.

Ecco i Webinar proposti nei mesi di giugno e luglio:

12 luglio 2017

I segreti del Top Producer

Relatore: **Gianluca Mari**



19 luglio 2017

Obiettivi e programmazione del Business Plan

Relatore: **Massimo Manca**



FORMAZIONE SPECIALISTICA



2017 COMMERCIAL GLOBAL SYMPOSIUM 17-19 settembre 2017 – Denver, CO

Per maggiori informazioni, contatta
Steven Friedman, Brand Manager, RE/MAX Commercial
@ sfriedman@remax.com or 303-796-3590
www.remaxcommercial.com



Corso RE/MAX COMMERCIAL

✓ 10-12 ottobre 2017 – Sede RE/MAX Italia
(Milano)

✓ 6-8 novembre 2017 - Roma

Frequenta il Corso RE/MAX Commercial, curato da Alessandro Bianchi, formatore RE/MAX Italia, un percorso riservato agli agenti specializzati in questo segmento di mercato.

Diventerai così un Practitioner.

Contatta il Dipartimento Formazione RE/MAX Italia per maggiori informazioni e consulta il calendario Formazione per essere sempre

aggiornato sui corsi in programma.

La weekly news RE/MAX University ti avviserà quando verranno aperte le registrazioni per i corsi RE/MAX Commercial.



V° LUXURY FORUM THE RE/MAX COLLECTION 29-30 OTTOBRE 2017 FOUR SEASONS DI SEATTLE (WA)

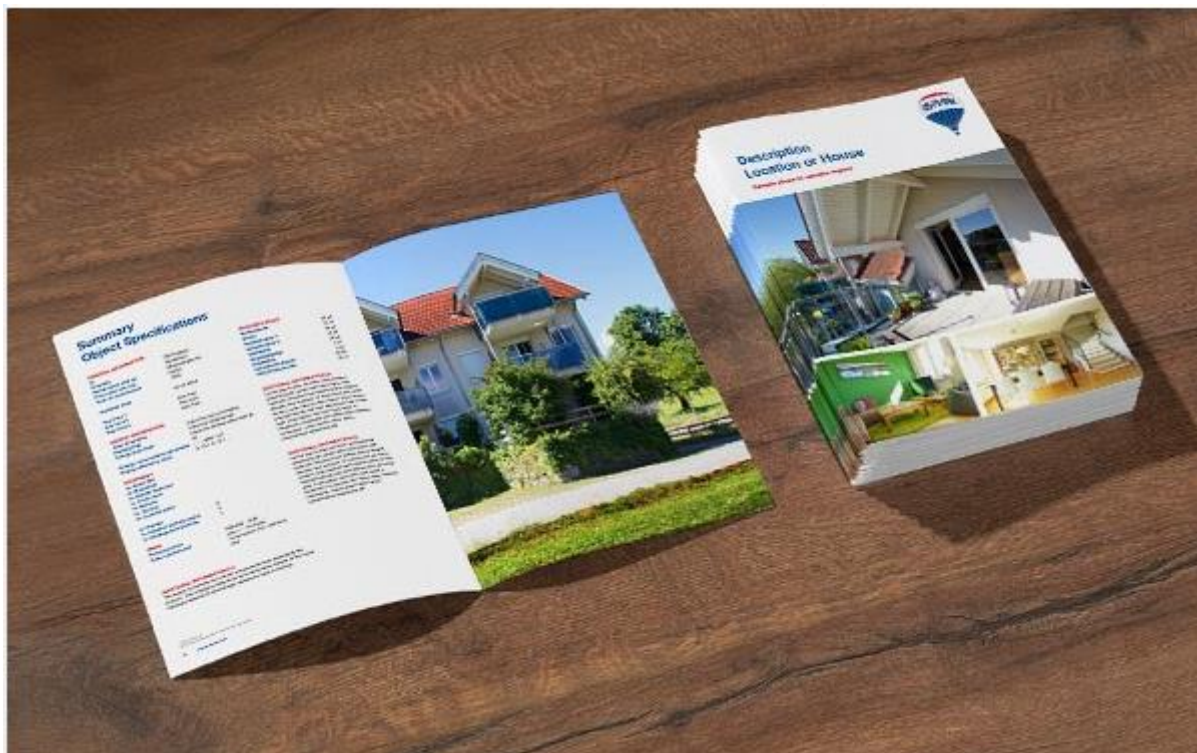
Aperte le iscrizioni: prenota ora la tua partecipazione alla quinta edizione del forum The RE/MAX Collection che coinvolgerà specialisti dell'immobiliare di pregio provenienti da tutto il mondo.

Clicca per registrarti



RE/MAX Marketing Center

Novità di luglio



Lo sai che...?

Il cuore del Marketing Center, ovvero **la brochure di presentazione dell'immobile è stata completamente rielaborata**. Forse l'hai già notato quando hai configurato il tuo ultimo testo: ci sono molte **nuove funzioni e opzioni di modifica a disposizione**. Il modello è diventato quindi molto più flessibile.

Anche la pagina di inserimenti dei dati è stata ottimizzata. Non solo ci sono **molti più elementi rispetto a prima**, ma è stato operato un completo restyling generale. **I tuoi clienti riceveranno quindi più informazioni, attraverso una presentazione più chiara, che si conclude con la parte testuale**. Ora hai anche la possibilità di utilizzare un'altra pagina di layout, al posto della classica pagina dei dati. Come richiesto da molti, **la cover frontale interna è stata resa disponibile anche come pagina bianca** e la funzionalità delle pagine doppie è stata ampliata moltissimo. **Puoi trovare tutte queste novità in ognuno dei nostri testi. Prova subito!**

...altre novità firmate RE/MAX



Sedia a sdraio con braccioli

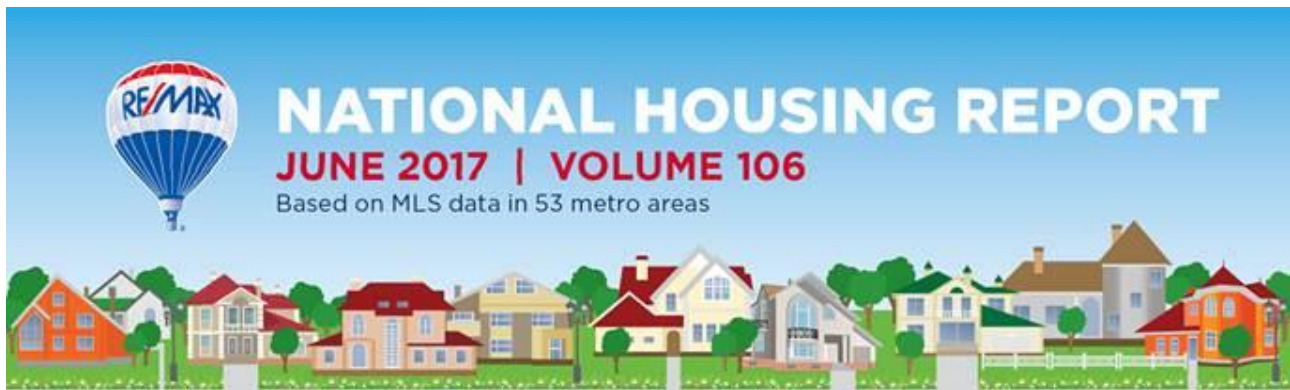
Finalmente è arrivata l'estate, e i nostri richiestissimi bestseller sono già al secondo round. Ora bisogna essere rapidi se si vuole avere per tempo una delle ultime sedie sdraio con il logo a mongolfiera RE/MAX. Il numero degli articoli rimasti è limitato, e chi non ne approfitta subito dovrà mettere in conto lunghi tempi di attesa



Generatore di filigrana per foto

Uno strumento utile e importante per la tua attività quotidiana è il nostro generatore di filigrana. Solo con la filigrana puoi brandizzare le tue foto in modo facile e comodo, proteggendole dall'uso improprio o non autorizzato. Prova, e non potrai più farne a meno! Non conosci ancora il nostro generatore di filigrana per foto? Allora dai subito un'occhiata e scopri come funziona!

Visita il Marketing Center RE/MAX
Entra in iConnect RE/MAX Italia e clicca
sull'icona Marketing Center,,,
...scoprirai un mondo di prodotti per la tua
carriera di successo!



Rapide vendite di case segnano record post-recessione

Il Gruppo Immobiliare RE/MAX pubblica i dati relativi all'andamento del mercato immobiliare nel mese di maggio 2017 sui dati MLS di 53 città

Secondo il National Housing Report RE/MAX, dopo un breve crollo delle vendite in aprile, il mercato immobiliare è ritornato ai livelli stagionali soliti di Maggio, aumentando del 20,6% rispetto al mese precedente e del 4,3% da Maggio 2016.

Infatti, questo è stato il mese di Maggio più forte in termini di vendite in tutti i nove anni di storia del National Housing Report.

Inoltre, la media di giorni sul mercato è scesa a 51 giorni e l'offerta di case in vendita è a 2.6, segnando due record che riportiamo in questo Report elaborato dal Gruppo Immobiliare RE/MAX.

- Più di due terzi delle città analizzate ha assistito ad un aumento di transazioni
- Il prezzo medio di vendita è stato di \$232,500, il secondo più alto nella storia dell'Housing Report. Quello più alto è stato registrato nell'agosto 2008 (\$236,062).
- L'offerta ha registrato una diminuzione del 16,2% da Maggio 2016 e continua a decrescere di anno in anno. Questo è il 103esimo mese di diminuzione consecutivo dall'ottobre 2008.
- Gli Stati Uniti continuano a godere del mercato immobiliare e del valore del mattone in 52 delle 53 aree analizzate.



"A Maggio, abbiamo assistito ad un miglioramento sia in termini di prestiti e in termini di vendite, le quali stanno incoraggiando le persone ad "entrare" nel mercato immobiliare." - dichiara Adam Contos, RE/MAX Co-CEO - "Non ci aspettiamo che l'annuncio del Federal Reserve dello scorso 14 giugno aumenti i tassi di interesse influenzando positivamente il mercato. Ma la richiesta di case intensifica il "tiro-alla-fune" con strette offerte che controllano i prezzi".

Scarica  il National Housing Report RE/MAX

PRESIDIA GRATUITAMENTE LO STAND O DIVENTA SPONSOR DEL CIRCUITO

“Best 18 Golf Trophy” per il 2017

Hai mai pensato che in un Golf Club puoi creare nuovi contatti e presentarti a



possibili nuovi clienti? Tutto avviene lungo le 18 buche del Campo!

ARGENTARIO GOLF RESORT & SPA	GR	2 LUGLIO	GOLF CLUB CASTELLO TOLCINASCO	MI	1 OTTOBRE
CHERVÒ GOLF SAN VIGILIO	BS	9 LUGLIO	GOLF CLUB COLLINE DEL GAVI	AL	8 OTTOBRE
GOLF CLUB LE FONTI	BO	23 LUGLIO	ARGENTA GOLF CLUB	FE	14 OTTOBRE
ADRIATIC GOLF CLUB CERVIA	RA	27 AGOSTO	CASTELGANDOLFO GOLF CLUB	RM	21 OTTOBRE
GOLF CLUB MILANO	MB	10 SETTEMBRE	CÀ DELLA NAVE GOLF CLUB (FIN.NAZ)		
GOLF CLUB FRASSANELLE	PD	17 SETTEMBRE	VE		1 NOVEMBRE
ASOLO GOLF CLUB	TV	24 SETTEMBRE	FINALE ESTERA A DUBAI		2018

Di nuovo, RE/MAX Italia, nell’ottica di offrire anche quest’anno ad ogni **Agenzia l’opportunità di prendere parte alla sponsorizzazione per promuoversi**, ha concordato con gli organizzatori la possibilità di avere un **corner dedicato** aggiuntivo, **destinato ad una o anche più Agenzie** che decidono di partecipare in sinergia **presidiando gratuitamente lo stand RE/MAX** o sponsorizzando due momenti molto strategici durante le tappe ovvero:

- **L’Open bar** ad inizio gara, durante l’arrivo di tutti i giocatori e/o
- **Il Buffet** delle premiazioni a fine gara.

Contatta il dipartimento Marketing e indica **la tappa che vorresti sponsorizzare**, invia una mail a marketing@remax.it oppure chiama lo 039-60.91.784 per maggiori informazioni.

AUMENTA LA TUA VISIBILITA' GRAZIE AL CONCORSO LANCIATO DA **CASA.IT**



Ci sono case che capitano una volta sola nella vita...

“Vinci la casa dei tuoi sogni con Casa.it” è il concorso lanciato il 15 giugno dal sito di riferimento per trovare casa e che regalerà a uno dei suoi fortunati utenti un premio favoloso: una vera e propria casa.

Casa.it assicura sempre agli immobili delle agenzie RE/MAX la massima visibilità con continui investimenti in comunicazione.

Ed oggi come lo fa? Il 15 Giugno Casa.it ha lanciato il concorso che realizzerà il sogno degli italiani: vincere una casa. Scopri le modalità di partecipazione su <http://vincilacasadeituoisogni.casa.it/>

Quali sono i vantaggi per te che investi con i tuoi annunci su Casa.it?

Avrai più visibilità per i tuoi annunci. Per partecipare al concorso ogni utente deve salvare nei propri preferiti almeno 5 case in vendita su Casa.it. Fra queste potrebbero esserci i tuoi immobili e uno di questi potrebbe diventare **LA CASA DEI SOGNI DI UN TUO CLIENTE.**

Maggiore visibilità e contatti per la tua agenzia! Casa.it nelle prossime settimane promuoverà il concorso in modo massivo su tutti i canali media, questo genererà ancora **più traffico sul portale Casa.it e sui tuoi annunci.** Il concorso partito il 15 giugno terminerà il 31 luglio e l'estrazione del fortunato vincitore avverrà il 31 agosto.

Per maggiori informazioni puoi contattare: **Valentina Scalici** – valentina.scalici@casa.it

CASE HISTORY DI SUCCESSO! VENDERE A FORTE DEI MARMI



Abbiamo chiesto a **Cristiano Silei**, consulente immobiliare dell'agenzia RE/MAX Valori di Milano, di raccontarci come ha trattato la vendita di questa villa a Forte dei Marmi, vogliamo condividere con voi questa **Case History di Successo!**

Cristiano ha ricevuto l'incarico nel 2015, e dopo un anno in cui è stato fatto un **lavoro molto impegnativo** sull'immobile, la **proprietà** ha chiesto di rinnovarlo in quanto **estremamente soddisfatta** del livello del servizio ricevuto **confermando la mediazione pattuita del 6.5%**.

Dopo una serie di **ribassi**, l'incarico era stato ricevuto a **1.700.000 €**, l'immobile è stato pubblicizzato a **1.480.000 €**. poi è nata una proficua collaborazione con un'agenzia immobiliare locale e **la vendita si è chiusa a 1.250.000 €**.

La cosa interessante è che in chiusura Cristiano e i colleghi sono riusciti a farsi riconoscere dalla proprietà la **provvigione dell'8%**.

Perché abbiamo chiesto a Cristiano di raccontarci questa vendita in collaborazione? Ve lo dice lui!

"Sono fermamente convinto che con le **Nostre credenziali** (soprattutto internazionali) abbiamo anche il dovere nei confronti dei Colleghi di **puntare a provvigioni alte** dato che **garantiamo un servizio di eccellenza**....personalmente sto portando avanti una "causa" volta a riclassificare la professionalità del povero Agente immobiliare italiano che come ben sappiamo non gode di ottima stima ed episodi come quello che ti ho raccontato mi fanno ben sperare per il futuro.

Se siete curiosi di vedere **l'immobile venduto da Cristiano Silei**, visionate la videoproduzione riservata alla proprietà (...con tanto di drone) al link ==> <https://youtu.be/Q-QNKWeDFc>

Invia a flash@remax.it la tua storia di successo la CONDIVIDEREMO con tutta la rete RE/MAX

RE/MAX People...*persone* Soddisfatte!



Rosalinda Falcone e Renzo Di Nella, broker dell'agenzia **RE/MAX People** di **Lanciano (CH)** sono lieti da dare il **benvenuto** all'interno della loro squadra a **Massimiliano Masini**, Agente Immobiliare di Faenza con 15 anni di esperienza e gli augurano un "Mondo d'affari" a bordo della Mongolfiera RE/MAX.

Ci sono tante **persone da celebrare** questa settimana in **RE/MAX People**.

I broker si congratulano con **Gabriella Loreto e Beatrice Sirolli** che hanno conseguito il Patentino da **AGENTE IMMOBILIARE** e con **Laila Pantalone**, assistente d'ufficio, che dopo aver conseguito il Patentino, sta percorrendo la sua carriera all'interno dell'agenzia **RE/MAX PEOPLE**, avvalendosi ora del supporto **del più giovane dello Staff in corso di tirocinio: Danilo Ruicci!**

Esame superato in RE/MAX Arts



“La perseveranza e la costanza ti hanno premiato Fabio!!!”

Tutta la squadra **RE/MAX Arts di Anzio (RM)**, con in testa il broker **Giuliano Pennacchi**, si congratulano con **Fabio Catania** per il raggiungimento di questo grande e importante traguardo!

Quando la #formazione ...aiuta a salvare vite



L'appuntamento con l'incontro "Manovre SalvaVita Pediatriche" promosso da **Elena Borghini**, consulente immobiliare dell'agenzia RE/MAX Associati Real Estate, organizzato in collaborazione con i volontari della **Croce Rossa di Brugherio** è giunto alla quarta edizione e anche quest'anno è stato un **successo!**

I broker dell'agenzia **RE/MAX Real Estate** si complimentano con Elena per l'organizzazione di questo importante evento - che spiega come effettuare le cosiddette manovre salvavita sui bambini - ma soprattutto per come sta **continuando a sviluppare la sua immagine di professionista dell'immobiliare che è anche impegnata nel sociale.**



Buon Compleanno ai nati nel mese di Luglio

Valentina	Anello	RE/MAX Ability	vanello@remax.it	1
Mario Paolo	Ardizzone	RE/MAX City Home	mardizzone@remax.it	1
Ruben	Musumeci	RE/MAX Associati Real Estate	rmusumeci@remax.it	1
Federica	Pennuto	RE/MAX Platinum	fpennuto@remax.it	1
Maria Grazia	Rosati	RE/MAX Key House	mrosati@remax.it	1
Cristina	Vellizzone	RE/MAX Realty Results	cvellizzone@remax.it	1
Gianni	Bontorin	RE/MAX ABCcase	gbontorin@remax.it	2
Mario	Bortolloni	RE/MAX Orange	mbortolloni@remax.it	2
Beatrice	Ciurcina	RE/MAX Property	bciurcina@remax.it	2
Donato	Di Franco	RE/MAX In Progress	ddifranco@remax.it	2
Giorgio	Migliaccio	RE/MAX Hunters	gmigliaccio@remax.it	2
Pietro Alberto	Pisano	RE/MAX Island	ppisano@remax.it	2
Enzo	Singarella	RE/MAX Gold 2	esingarella@remax.it	2
Andrea	Aiello	RE/MAX Hunters	aaiello@remax.it	3
Federico	Bertolina	RE/MAX Sfera	fbertolina@remax.it	3
Francesca	Cecconi	RE/MAX Gemma	fcecconi@remax.it	3
Stefania	Chitano	RE/MAX Insieme	schitano@remax.it	3
Mauro Guglielmo	Cupido	RE/MAX Gold	mcupido@remax.it	3
Beniamino	Degirolamo	RE/MAX Fenice 2	bdegirolamo@remax.it	3
Maurizio	Galli	RE/MAX Italcasa	mgalli@remax.it	3
Giuseppe	Magri	RE/MAX City Home	gmagri@remax.it	3
Antonio	Messinesi	RE/MAX Care	amessinesi@remax.it	3
Simone	Rossi	RE/MAX Prestige	srossi@remax.it	3
Girolamo	Alessi	RE/MAX Associati Real Estate	malessi@remax.it	4
Giorgio	Bruschi	RE/MAX Freedom	gbruschi@remax.it	4
Rosa	Di Spiridione	RE/MAX Acquachiara	rdispidione@remax.it	4
Francesco	Lecce	RE/MAX Ability	flecce@remax.it	4
Enrico	Marini	RE/MAX Net	emarini@remax.it	4
Bruna	Pastro	RE/MAX Iris	iris@remax.it	4
Michela	Paternò	RE/MAX Amor	mpaterno@remax.it	4
Michele	Pianura	RE/MAX Class 2	mpianura@remax.it	4
Paola	Ponti	RE/MAX Way	pponti@remax.it	4
Marco Bernardo	Sica	RE/MAX Re Lions	msica@remax.it	4
Tiziana	Venturetti	RE/MAX Intesa	tventuretti@remax.it	4
Katia Anna	Bernini	RE/MAX Your Home	kbernini@remax.it	5
Riccardo	Califano	RE/MAX Italia	tecnologia2@remax.it	5
Marcella	Cucumo	RE/MAX Renova	mcucumo@remax.it	5
Giuseppe	Fotia	RE/MAX Quattropareti	gfotia@remax.it	5
Lorenzo	Gori	RE/MAX Diamante	lgori@remax.it	5
Emanuela	Latini	RE/MAX Futura	elatini@remax.it	5



Fabio	Lenti	RE/MAX Med	flenti@remax.it	5
Vincenzo	Manganiello	RE/MAX Class	vmanganiello@remax.it	5
Antonietta	Spano	RE/MAX Arts	aspano@remax.it	5
Massimo	Catalano	RE/MAX Esperti Immobiliari	mcatalano@remax.it	6
Susanna	Causero	RE/MAX Infinicity	scausero@remax.it	6
Claudia	Demuro	RE/MAX Central	cdemuro@remax.it	6
Omar	Esmail	RE/MAX Empower	oesmail@remax.it	6
Bruno	Fraternale	RE/MAX Specialisti Immobiliari	bfraternale@remax.it	6
Fabio	Fullone	RE/MAX Abitat	ffullone@remax.it	6
Sergio	Grimaldi	RE/MAX Italimmobiliare	sgrimaldi@remax.it	6
Elena	Moloda	RE/MAX Care	emoloda@remax.it	6
Mirko	Musumeci	RE/MAX Domus Nova	mmusumeci@remax.it	6
Annarita	Pennucci	RE/MAX Intermedia	apennucci@remax.it	6
Paola	Porcellana	RE/MAX Partners	pporcellana@remax.it	6
Stefania	Savio	RE/MAX Time	ssavio@remax.it	6
Piero	Carrara	RE/MAX Platinum	pcarrara@remax.it	7
Daniela	Cirillo	RE/MAX Urbest	dcirillo@remax.it	7
Daniela	Iannelli	RE/MAX Quattropareti	diannelli@remax.it	7
Daniela	Iannelli	RE/MAX Italia	diannelli@remax.it	7
Sara	Marazzita	RE/MAX Ideale	smarazzita@remax.it	7
Valentina	Oddone	RE/MAX Opportunità Immobiliare	voddone@remax.it	7
Laura	Quadri	RE/MAX Expo	lquadri@remax.it	7
Daniele	Spezia	RE/MAX Intermedia Real Estate	dspezia@remax.it	7
Marino	Stoppini	RE/MAX Alto Verbano	mstoppini@remax.it	7
Carmen	Tiso	RE/MAX Silver	ctiso@remax.it	7
Sergio	Di Tommasi	RE/MAX Loserimm	sditommasi@remax.it	8
Barbara	Giannini	RE/MAX Expo 3	bgiannini@remax.it	8
Elisabetta	Mastrocinque	RE/MAX Class	emastrocinque@remax.it	8
Paola	Pavoni	RE/MAX Fenice 2	ppavoni@remax.it	8
Roberta	Perassolo	RE/MAX Esperti Immobiliari	rperassolo@remax.it	8
Angela	Suelzu	RE/MAX Island	asuelzu@remax.it	8
Olivier	Truscelli	RE/MAX Blues	otruscelli@remax.it	8
Maurizio	Alessi	RE/MAX ABCcase	maualessi@remax.it	9
Marco	Della Chiesa	RE/MAX Programma Casa	mdellachiesa@remax.it	9
Marcello	Macrì	RE/MAX Gold 2	mmacri@remax.it	9
Francesco	Nuccio	RE/MAX Home District	fnuccio@remax.it	9
Nicola	Piazza	RE/MAX Empower	npiazza@remax.it	9
Stefania	Riva	RE/MAX Sfera	sriva@remax.it	9
Luca Giacomo	Rizzo	RE/MAX Platinum 3	lrizzo@remax.it	9
Maurizio	Zanella	RE/MAX Sirius	mzanella@remax.it	9
Giuseppe	Bellia	RE/MAX Sinergia	gbellia@remax.it	10
Maddalena	Bellingreri	RE/MAX Prestige	mbellingreri@remax.it	10
Simona	Bertozzini	RE/MAX Orizzonti	sbertozzini@remax.it	10
Ilaria	Bertucci	RE/MAX Azimut	azimut@remax.it	10
Paola	Camisa	RE/MAX Home For Life	pcamisa@remax.it	10

Giorgio	Dino	RE/MAX Abitat	gdino@remax.it	10
Nicola	Lenza	RE/MAX Blu	nlenza@remax.it	10
Raffaella	Misitano	RE/MAX Abacus	rmisitano@remax.it	10
Francesca	Ruffino	RE/MAX Specialisti Immobiliari	fruffino@remax.it	10
Danilo	Ruvituso	RE/MAX Hunters	druvituso@remax.it	10
Pietro	Valenza	RE/MAX Famosa 2	pvalenza@remax.it	10
Davide	Amenta	RE/MAX Platinum 3	damenta@remax.it	11
Carmine	Cerasuolo	RE/MAX Immobili & Stili	ccerasuolo@remax.it	11
Nicolò	Colnaghi	RE/MAX Care	ncolnaghi@remax.it	11
Igor	Di Iulio	RE/MAX Diamond	idiulio@remax.it	11
Roberto	Frassi	RE/MAX Quality House	rfrassi@remax.it	11
Giovanni	Garavaglia	RE/MAX Real Estate Revolution	ggaravaglia@remax.it	11
Daniela	Mastrototaro	RE/MAX Dream House	dmastrototaro@remax.it	11
Marzia	Monti	RE/MAX Futura	mmonti@remax.it	11
Patrizia	Pietrucci	RE/MAX Maison	ppietrucci@remax.it	11
Alberto	Bencivenga	RE/MAX Programma Casa	abencivenga@remax.it	12
Enzo	Fera	RE/MAX Associati Real Estate	efera@remax.it	12
Concetta	Filardo	RE/MAX Rinascimento	rinascimento@remax.it	12
Marco	Giacosa	RE/MAX Freedom	mgiacosa@remax.it	12
Jeremy	Hewitt	RE/MAX Rinascimento	jhewitt@remax.it	12
Luigi	Mangia	RE/MAX Home District	lmangia@remax.it	12
Giovanni	Porpora	RE/MAX ClubHaus	gporpora@remax.it	12
Carlo	Ragazzini	RE/MAX Prestige	cragazzini@remax.it	12
Paolo Leonardo	Robusto	RE/MAX Specialisti Immobiliari	probusto@remax.it	12
Francesco	Sardella	RE/MAX Crea Casa	fsardella@remax.it	12
Laura	Fusco	RE/MAX Italia	legal3@remax.it	13
Giovanni	Liguori	RE/MAX Colosseum	gliguori@remax.it	13
David	Moscatelli	RE/MAX Mission	dmoscatelli@remax.it	13
Santo	Nicolosi	RE/MAX Platinum	snicolosi@remax.it	13
Angelo	Pacifici	RE/MAX Absolute	apacifici@remax.it	13
Victoria	Vilcu	RE/MAX Property	vvilcu@remax.it	13
Giuseppe	Di Troia	RE/MAX Immobiliari Uniti	gditroia@remax.it	14
Angela	Maffezzoni	RE/MAX Intermedia Real Estate	amaffezzoni@remax.it	14
Veronica	Orazi	RE/MAX Blu	blu2@remax.it	14
Roberto	Pendoli	RE/MAX Executive	rpendoli@remax.it	14
Sista	Carandini	RE/MAX Link	scarandini@remax.it	15
Andrea	Cassetta	RE/MAX Unit	acassetta@remax.it	15
Roberto	Concu	RE/MAX Central	rconcu@remax.it	15
Elena	D'Ortenzio	RE/MAX Arts	edortenzio@remax.it	15
Igor	Mancini	RE/MAX Your Home	imancini@remax.it	15
Giovanni	Matera	RE/MAX Prestige	gnmatera@remax.it	15
Yari	Politi	RE/MAX Brothers	ypolit@remax.it	15
Simone	Razzino	RE/MAX Specialisti Immobiliari	srazzino@remax.it	15
Carmine	Benedetto	RE/MAX Sprint	cbenedetto@remax.it	16
Valentina	Cavaliere	RE/MAX In Progress	vcavaliere@remax.it	16

Massimo	Colaci	RE/MAX Finalmente Casa	mcolaci@remax.it	16
Alberto	Fasano	RE/MAX Italia	afasano@remax.it	16
Andrea	Ferrari	RE/MAX Class	anferrari@remax.it	16
Mario	Gangemi	RE/MAX Platinum	mgangemi@remax.it	16
Salvatore	Marletta	RE/MAX City Home	smarletta@remax.it	16
Angela	Notarangelo	RE/MAX Home District	anotarangelo@remax.it	16
Silvia	Urbinati	RE/MAX Diamond	diamond@remax.it	16
Angelo	Baruzzi	RE/MAX Class 2	abaruzzi@remax.it	17
SAMANTHA	CAMMAROTA	RE/MAX Re Lions	scammarota@remax.it	17
Debora	Clara	RE/MAX Abitat	dclara@remax.it	17
Renata	Giovenco	RE/MAX Blu	rgiovenco@remax.it	17
Marco	Santambrogio	RE/MAX Urbest	msantambrogio@remax.it	17
Alessandro	Tosti	RE/MAX Centro Immobiliare	atosti@remax.it	17
Sara	Zammaretti	RE/MAX Lagoimmobilien	szammaretti@remax.it	17
Michele	Zampieri	RE/MAX Time	mzampieri@remax.it	17
Francesca	Ambrosetti	RE/MAX Link	fambrosetti@remax.it	18
Roberta	Bàrbera	RE/MAX Reliance	rbarbera@remax.it	18
Rossana	Cavallaro	RE/MAX Arteka	rcavallaro@remax.it	18
Andrea	Maresci	RE/MAX Domus Nova	amaresci@remax.it	18
Giuseppe	Sabatano	RE/MAX Innovation	gsabatano@remax.it	18
Rita	Vernazza	RE/MAX Med	rvernazza@remax.it	18
Cristina	Verzini	RE/MAX Gold 2	cverzini@remax.it	18
Adibe	Zazou	RE/MAX Abitat	azazou@remax.it	18
Rossella	Carpi	RE/MAX Alto Verbano	rcarpi@remax.it	19
Laura	Corsini	RE/MAX Winners	winners@remax.it	19
Alessandro	De Luca	RE/MAX Freedom	adeluca@remax.it	19
Simone	Grossi	RE/MAX Maison	sgrossi@remax.it	19
Valter	Monticelli	RE/MAX Belladomus	vmonticelli@remax.it	19
Davide	Sanfilippo	RE/MAX Loserimm	dsanfilippo@remax.it	19
Andrea	Abate	RE/MAX Red	aabate@remax.it	20
Christian	Albertini	RE/MAX Dolcevita	calbertini@remax.it	20
Rino	Allegro	RE/MAX Area Affari	rallegro@remax.it	20
Helena	Burilova	RE/MAX Mission 2	hburilova@remax.it	20
Anita	Contini	RE/MAX Ambition	acontini@remax.it	20
Pino	Di Martino	RE/MAX Abacus	pidimartino@remax.it	20
Laura	Ghisleni	RE/MAX Privilege	privilege@remax.it	20
Francesca	Lionetti	RE/MAX Dolcevita	flionetti@remax.it	20
Giancarlo	Lopis	RE/MAX Harmony	glopis@remax.it	20
Francesco	Ravello De Santi	RE/MAX Optimal	fravello@remax.it	20
Gabriela	Terranova	RE/MAX Harmony	gterranova@remax.it	20
Roberto	Zappelli	RE/MAX Quality House	rzappelli@remax.it	20
Stefania	Zema	RE/MAX Professionisti Immobiliari Associati	szema@remax.it	20
Alberto	Alecci	RE/MAX Platinum	aalecci@remax.it	21
Giusy	Arena	RE/MAX Quattropareti	quattropareti@remax.it	21
Alessia	Busti	RE/MAX Centro Immobiliare	abusti@remax.it	21

Ramona	Chiaraluce	RE/MAX Forever	rchiaraluce@remax.it	21
Lorenzo	Corti	RE/MAX Dolcevita	lcorti@remax.it	21
Simonetta	Fanfani	RE/MAX Gold 2	gold2@remax.it	21
Elisabetta	Gritti	RE/MAX Empower	egritti@remax.it	21
Emanuele	Miani	RE/MAX Key House	emiani@remax.it	21
Marco Alfio	Nicotra	RE/MAX Platinum	mnicotra@remax.it	21
Gianluca	Panchetti	RE/MAX Ideale 3	gpanchetti@remax.it	21
Giuliano	Pennacchi	RE/MAX Arts	gpennacchi@remax.it	21
Antonio	Perrone	RE/MAX Privilege	aperrone@remax.it	21
Mario	Poletto	RE/MAX Reliance	mpoletto@remax.it	21
Karin	Valentini	RE/MAX Abacus	kvalentini@remax.it	21
Paola	Castelletti	RE/MAX Ideale 3	revolution8@remax.it	22
Francesco	Porcaro	RE/MAX Italcasa	fporcaro@remax.it	22
Alberto	Quadri	RE/MAX Expo	aquadri@remax.it	22
Domenico	Rota	RE/MAX Expo	drotar@remax.it	22
Francesca Paola	Vincenti	RE/MAX Artek	fvincenti@remax.it	22
Michele	Bovio	RE/MAX Finalmente Casa	mbovio@remax.it	23
Tommaso	De Angelis	RE/MAX Immobiliari Uniti	tdeangelis@remax.it	23
Giorgia	Loi	RE/MAX Style	gloi@remax.it	23
Antonio	Santonocito	RE/MAX National Service	asantonocito@remax.it	23
Serafino	Severoni	RE/MAX Italcasa	sseveroni@remax.it	23
Francesco	Abaldini	RE/MAX Iris	fabaldini@remax.it	24
Simone	Maffoli	RE/MAX Key House	smaffoli@remax.it	24
Cesarilla	Pinci	RE/MAX Link	cpinci@remax.it	24
Giorgia	Camagni	RE/MAX ABCcase	gcamagni@remax.it	25
Sabrina	Dell'Acqua	RE/MAX Class	sadellacqua@remax.it	25
Valeria	Perrone	RE/MAX Brothers	vperrone@remax.it	25
Daniele	Rizzo	RE/MAX Abacus	drizzo@remax.it	25
Angelina	Di Donato	RE/MAX App	adidonato@remax.it	26
Elisabetta	Eusebi	RE/MAX Orizzonti	eeusebi@remax.it	26
Mario	Ginelli	RE/MAX Recapital	mginelli@remax.it	26
Massimo	Paci	RE/MAX Specialisti Immobiliari	mpaci@remax.it	26
Vincenzo	Paglia	RE/MAX Artek	vpaglia@remax.it	26
Anna	Sechi	RE/MAX Costa Immobiliare	asechi@remax.it	26
Daniela	Silva	RE/MAX Valori	dsilva@remax.it	26
Federica	Veneruso	RE/MAX Sirius	fveneruso@remax.it	26
Claudia	Zin	RE/MAX Abitat	czin@remax.it	26
Massimo	Amicucci	RE/MAX Key House	mamicucci@remax.it	27
Grazia	Barbaro	RE/MAX Platinum	gbarbaro@remax.it	27
Vincenzo	Costanzo	RE/MAX Platinum	vicostanzo@remax.it	27
Massimiliano	Di Giacomo	RE/MAX Domus Nova	madigiaco@remax.it	27
Carla	Innesti	RE/MAX Premiere	cinnesti@remax.it	27
ANNA	POLETTI	RE/MAX Melting Point	meltingpoint@remax.it	27
Sebastian	Zarazaga	RE/MAX Belladomus	szarazaga@remax.it	27
Ruben	Amoruso	RE/MAX Delta	ramoruso@remax.it	28

Lorena	Bonacquisti	RE/MAX Piu	piu@remax.it	28
Simone	Dalesio	RE/MAX Maison	sdalesio@remax.it	28
Roberto	Gala	RE/MAX Island	rgala@remax.it	28
Laura	Gigante	RE/MAX Progetto Casa	lgigante@remax.it	28
Marco	Pesenti	RE/MAX Expo 4	mpesenti@remax.it	28
Sara	Romano	RE/MAX Intermedia	sromano@remax.it	28
Rossella	Travagin	RE/MAX Reliance	rtravagin@remax.it	28
Rosella	Barone	RE/MAX Net	rbarone@remax.it	29
Gianluca	Mari	RE/MAX Abacus	gmari@remax.it	29
Serena	Martorelli	RE/MAX Key House	semartorelli@remax.it	29
Elia	Moccaldo	RE/MAX Famosa	emoccaldo@remax.it	29
Ernesto	Palano	RE/MAX Abitat	epalano@remax.it	29
Patrizia	Sergnese	RE/MAX Abacus	psergnese@remax.it	29
Matteo	Sorelli	RE/MAX Rinascimento	msorelli@remax.it	29
Nicolina	Atzeni	RE/MAX Island	natzeni@remax.it	30
Ester Angela	Calcaterra	RE/MAX Spazio Immobiliare	ecalcaterra@remax.it	30
Giuliano	Casarelli	RE/MAX Key House	gcasarelli@remax.it	30
Domenico	Delle Fontane	RE/MAX Stella Polare	ddellefontane@remax.it	30
Simone	Mogliani	RE/MAX Forever	forever@remax.it	30
Armando	Rafaschieri	RE/MAX Stella Polare	arafaschieri@remax.it	30
Leonardo	Rughetto	RE/MAX Expo	lrughetto@remax.it	30
Roberta	Sforza	RE/MAX Forever	rsforza@remax.it	30
Renzo	Vanzo	RE/MAX House Business	rvanzo@remax.it	30
Rosalia Elisa	Daidone	RE/MAX Maison	edaidone@remax.it	31
Alberto	De Fino	RE/MAX Win	adefino@remax.it	31
Annalisa	Digennaro	RE/MAX Valori	adigennaro@remax.it	31
Annapaola	Frisina	RE/MAX Blu	afrisina@remax.it	31
Luca	Manunta	RE/MAX Central	lmanunta@remax.it	31
Sandra	Serra	RE/MAX Mistral	sserra@remax.it	31
Fabio	Tutone	RE/MAX Domine	ftutone@remax.it	31



Convention Ventennale
RE/MAX Italia: Awards
172 foto - 4 visualizzazioni



Convention Ventennale
RE/MAX Italia: Red Carpet
Night
772 foto - 8 visualizzazioni



Convention Ventennale
RE/MAX Italia: Keynote
Speakers
230 foto



Convention Ventennale
RE/MAX Italia: Opening
221 foto



Convention Ventennale
RE/MAX Italia: Pre-Corsi
120 foto



GRAZIE!